

Business support in Spanje

Advisering en begeleiding op de Spaanse markt



Over Brandenburg Consulting

Brandenburg Consulting is een gedreven, doelgericht adviesbureau in hartje Barcelona. Brandenburg Consulting is gespecialiseerd in marktbenadering en marktwerking voor Nederlandse bedrijven op de Spaanse markt.

Brandenburg Consulting is opgericht door Rigmar Brandenburg in 2006. Sinds de oprichting is het bedrijf stevig gegroeid. In 2008 is Brandenburg Consulting onderdeel geworden van de Euro Economics Groep. Samen beschikkend over een netwerk van zeven kantoren in Spanje en meer dan tien jaar ervaring op de Spaanse markt, biedt de groep full service begeleiding aan ondernemingen bij het zakendoen in Spanje.

Binnen de groep is Brandenburg Consulting het consultancykantoor, gespecialiseerd op strategische advisering en uitvoer van marktbenaderingplannen.

Wij werken samen met onder meer de Kamers van Koophandel, het ministerie van Economische Zaken en verschillende brancheorganisaties.



De Spaanse markt

Meer en meer willen bedrijven de Spaanse markt aanboren. De Spaanse markt biedt, net als andere Europese markten, veel potentie. Op een aantal gebieden is de Spaanse markt echter juist erg verschillend van de overige Europese markten.

Interessante markt

De Spaanse markt is voor veel bedrijven interessant. Na de dood van Franco is het land steeds meer opengesteld voor internationale handel, en op veel gebieden valt een hoop terrein te winnen.

Spanje bestaat inmiddels uit 46 miljoen consumenten, die gewend zijn de afgelopen jaren steeds meer uit te geven.

Dat is niet ongemerkt gebleven, steeds meer bedrijven komen achter de potentie die de markt heeft.

Marktkansen in Spanje

In een aantal sectoren biedt de Spaanse markt een hoop kansen voor buitenlandse ondernemingen. We hebben het bijvoorbeeld over de ouderenzorg, duurzame energie, waterbeheer en de doe-het-zelf sector.

Activiteiten en diensten

Brandenburg Consulting is gespecialiseerd in het bestuderen en analyseren van de Spaanse markt voor Nederlandse bedrijven, het ontwikkelen van een strategie om de markt te benaderen, en het begeleiden bij de uitvoer van die strategie. Samenvattend noemen we dit business support.

Business support in de Spaanse markt

Business support is een breed begrip, dat in twee hoofdmoten te verdelen is: individuele en collectieve begeleiding. We lichten dit graag nog even toe.

Individuele marktwerking voor bedrijven bestaat uit marktstudies, ontwikkeling entreestrategieën, marktwerking, partner selectie.

Collectieve marktwerking doen we voor bijvoorbeeld brancheorganisaties en overheid. Dan hebben we het onder andere over organisatie van handelsmissies, maar ook verzorging van workshops over zakendoen in Spanje.



Oficina Virtual

Onze advisering en begeleiding is gericht op projectbasis, maar ook op de lange termijn. Dit laatste gebeurt middels ons Oficina Virtual.

Een Oficina Virtual is een voet aan de grond in Spanje. Bij ons business center in Barcelona komt voor u een Spaanse, vaste telefoonlijn binnen die we opnemen met uw bedrijfsnaam. Aan uw Spaanse contacten communiceert u ons kantooradres als uw vestigingsplaats in Barcelona. Heeft u een bespreking, dan kan dit in de meeting room in ons kantoor. Zo heeft u een virtueel kantoor in Spanje. Voor uw Spaanse contacten creëert de fysieke aanwezigheid vertrouwen, voor u creëert dit efficiency. U heeft één aanspreekpunt voor de Spaanse markt.

Uw vooruitgeschoven post in Spanje

Wilt u wél een aanspreekpunt en communicatiekanaal in en dichtbij de Spaanse markt, maar niet de lasten van een vast kantoor, dan biedt een Oficina Virtual de uitkomst.

Voordelen Oficina Virtual

De Oficina Virtual gaat verder dan een standaard secretaressedienst. Wij leveren maandelijks een vast aantal uren business support en strategisch overleg in uw abonnement, waardoor u ook inhoudelijk de toegevoegde waarde merkt.

Het hebben van een Oficina Virtual heeft verschillende voordelen:

- U heeft één aanspreekpunt dat de Spaanse operatie kan coördineren.
- U bent fysiek aanwezig in de markt, hetgeen vertrouwen scheidt bij uw Spaanse zakenpartner.
- U heeft telefonische dekking tijdens kantooruren, Nederlands- Spaans- en Engelstalig.
- Het vaste aantal uren en de invulling van de Oficina Virtual is periodiek te reviseren, u heeft daarmee controle op de kosten.

Iets voor uw bedrijf?

Weten of Oficina Virtual voor uw bedrijf een oplossing biedt? Doe de check!

- U bent startend of al actief met uw bedrijf in de Spaanse markt.
- U wilt de kosten in de hand houden, maar toch aanwezig zijn in Spanje.
- U vindt het prettig om een Nederlands-Spaans aanspreekpunt te hebben.
- Uw Spaanse contacten zien het als een voordeel dat u een kantoor als aanknopingspunt heeft in Spanje.
- U wilt dat er ook inhoudelijk een bijdrage wordt geleverd.

Consultancy in Spanje

Brandenburg Consulting biedt naast Oficina Virtual maatoplossingen voor bedrijven bij het zakendoen in Spanje.

Wij helpen bedrijven die de Spaanse markt willen benaderen. In de meeste gevallen begint dit met marktonderzoek, gevolgd door ontwikkeling van een marktbenaderingplan, en uiteindelijk ook de uitvoering van dat plan. Daar houdt het echter niet op: wij blijven het liefst aan uw zijde, en vormen op die manier een stabiele zakenpartner in de Spaanse markt.

Full-service begeleiding in de Spaanse markt

Brandenburg Consulting is onderdeel van de Euro Economics Groep. Binnen de Euro Economics groep is Brandenburg Consulting gespecialiseerd in bovenstaande zaken.

Via onze partner Euro Economics heeft u echter ook toegang tot de beste juristen, advocaten, fiscalisten en accountants, allen gespecialiseerd in het zakendoen tussen Nederland en Spanje.

Meer weten?

Oficina Virtual is dé manier om de kosten in de hand te houden en toch dicht op de markt te zitten. Een voet aan grond in de Spaanse markt, met de expertise van een ervaren consultancybureau als garantie voor kwaliteit.

Oriëntatiegesprek

Wilt u meer weten over de mogelijkheden die een Oficina Virtual uw bedrijf kan bieden? We nodigen u graag uit voor een persoonlijk, vrijblijvend oriëntatiegesprek in Barcelona. Bent u in Nederland, dan komen we graag bij u langs. U hoeft voor een gesprek bij u op locatie in Nederland uitsluitend de reiskosten te betalen.

Neem nu contact op met Brandenburg Consulting om te bespreken wat we voor u kunnen betekenen.

Wij zijn te vinden in hartje Barcelona, C/Bruc 35, 2^o 3^a, 08010 Barcelona. Ons telefoonnummer is +34 933 012 860. Neem ook eens een kijkje op onze website, www.brandenburgconsulting.eu of stuur een mailtje naar info@brandenburgconsulting.eu. We horen graag van u.





Brandenburg Consulting
marketing - communication - development - support

C/Bruc 35, 2º 3ª | 08010 | Barcelona | Spain

T +34933012860 | F +34933042540

www.brandenburgconsulting.eu

info@brandenburgconsulting.eu